

Hyper Group Ltd

Prospect

№ 001/2010

Варна, 01 Януари, 2010г.

„Проспект”

ОБЯСНИТЕЛНА ЗАПИСКА

„Управление на активи”

Проспектът съдържа в резюме най-важната информация за управлението на активи, предоставена по начин, лесно разбираем за непрофесионалния инвеститор. Желаетелите да получат по-пълна информация за управлението на активи, могат да я намерят в офисите на дружеството, където консултантите на „Хипер Груп” ООД ще предоставят необходимата за вземане на решение информация за този тип инвестиране, включително основните рискове, свързани с тази дейност.





Термини и съкращения:

"Клирингова къща" - учредена от борсите за улесняване прехвърлянето на ценни книжа в резултат от сделките с тях. При опциите и фючърсните договори клиринговата къща може да играе ролята на посредник между двамата търговци;

"Клиент" – организация или лице, което получава продукт (потребител, краен ползвател, инвеститор, търговец на дребно и купувач);

"Кредитен рейтинг" – оценка на кредитоспособността на физическо лице, корпорация или дори държава. Това е оценка, направена от кредитни агенции или бюро на база обща кредитна история на кредитоискателя. Кредитните рейтинги са изчислени от финансовата история, краткотрайни активи и пасиви. Генерално кредитния рейтинг показва на инвеститора дали и каква е вероятността даденото физическо или юридическо лице да изплати обратно вложенията (депозити, лихви или печалби);

"Работен ден" – всеки ден (с изключение на почивните дни и официалните празници), в който банките работят с клиенти;

"Работно време" – времето, през което могат да се сключват сделки чрез електронната система за търговия;

"Такси и комисиони" – предоставената като неразделна част от настоящия проспект, Тарифа за такси и комисиони съгласно Приложение № 1, събирани при „Управлението на активите“;

"Упълномощено лице" – лицето оторизирано чрез LPOA (Limited Power of Attorney – ограничено/ограничено пълномощно), което търгува по сметка, регистрирана на името на клиента, и не упражнява контрол върху средствата, както и не може да депозира или тегли парични средства от сметката на клиента. Упълномощеното лице може да бъде „Хипер Груп“ ООД или негов упълномощен представител;

"Управление на активи" – Процес на съставяне на оптимален портфейл от различни типове финансови инструменти (валути, опции), с цел понижаване общия риск на портфейла и максимизация на съвкупния доход;

"Основна (базова) валута" – това е първата от двете валути в търгуваната валутна двойка;

"Одит" – системен, независим и документиран процес за получаване на записи, излагане на факти или друга информация, която е свързана с критериите на съвкупността от политиката, процедурите или изискванията, използвани като указание, които може да бъдат проверени и обективното им оценяване, за да се определи степента, до която са удовлетворени;

"Банка депозитар" – банката, в която се съхраняват активите на инвеститорите;

"ISO" – International Standards Organization /англ./ - Международна стандартизационна организация;

"FINMA" – Swiss Financial Market Supervisory Authority /англ./ - Швейцарския Федерален Регулативен Орган по Финанси;



Данни за „Хипер Груп“ ООД „Управление на Активи“

Управлението на валутна сметка (Managed FX Account /англ./) позволява на инвеститорите да разполагат със средства, търгувани професионално от опитен търговец (trader /англ./) или автоматизирана система чрез ограничено пълномощно (LPOA Limited Power of Attorney /англ./ - споразумение за ограничени правомощия). Управляващият търговец не упражнява контрол върху средствата на клиента и не може да депозира или тегли от тази сметка. Управлението на валутна сметка (Managed FX Account /англ./) позволява на „Упълномощеното лице“ да търгува по сметка, регистрирана на името на клиента, без да се налага да се прехвърлят средства в комбинирана инвестиционна схема. По този начин инвеститорият получава сигурност, лично отношение и заангажираност, както и проста и ясна калькулация на печалби/загуби и постигнати резултати.

Данни за Банката депозитар:

Бенефициент на паричните средства, предоставени за управление е АСМ (Advanced Currency Markets S.A – Geneva, Switzerland, с които „Хипер Груп“ ООД, България е в официални договорни отношения от 13 май 2009г. Банките, които АСМ използва за свой депозитар, са с АА рейтинг.

Данни за одитора:

„Хипер Груп“ ООД представлява АСМ (Advanced Currency Markets S.A – Geneva, Switzerland) във функцията си на Partial White Label партньор.

АСМ са одитирани от най-високо ниво инстанции, както следва:

- ✓ Ernst & Young – една от първите три най-големи мултинационални одит компании в световен мащаб, рамо до рамо с KPMG
- ✓ KPMG – вътрешен одит

Данни за регулативните органи:

АСМ са регулирани от FINMA (Швейцарския Федерален Департамент по Финанси).



Стандарти за качество:

АСМ са първият онлайн брокер регистриран по ISO 9001 и ISO 27001 (Стандарти за сигурност и качество).

Инвестиционни цели

Основната цел на „Управлението на активи“ е осигуряването на среден и дългосрочен ръст на стойността на направените инвестиции, както и нарастване на стойността на инвестициите на притежателите на финансовите активи чрез реализиране на максималния възможен доход при поемане на умерен риск и осигуряване на ликвидност на направените инвестиции.

Няма сигурност, че „Хипер Груп“ ООД ще постигне инвестиционните си цели.

Инвестиционна политика

Инвестиционната стратегия на „Хипер Груп“ ООД предвижда реализирането на капиталови печалби от валутна търговия, опции, CFD и други финансови инструменти, търгувани през платформите на дружеството, които от своя страна използват ликвидността и сигурността на своите Швейцарски партньори. За постигане на инвестиционните цели ще се прилага стратегия за активно управление на портфейла от парични средства.

С оглед постигане на инвестиционните цели на „Хипер Груп“ ООД, „Упълномощеното лице“ ще инвестира набраните средства в ликвидни валутни инструменти, опции и CFD с потенциал за растеж на цените и инструментите с фиксирана доходност. „Упълномощеното лице“ може да инвестира и в ликвидни акции и дългови ценни книжа, приети за търговия на чуждестранни регулирани пазари.

По-конкретно, съгласно Правилата на „Хипер Груп“ ООД, неговите активи ще бъдат инвестирани в следните групи валути в рамките на долу посочените максимални проценти:



Основни валутни двойки – до 10 на сто от финансовите активи:

- ✓ EURUSD - евро/ долар
- ✓ GBPUSD - паунд / долар
- ✓ USDJPY - долар / йена
- ✓ USDCHF - долар / швейцарски франк
- ✓ AUDUSD - австралийски долар /американски долар

Опции – до 30 на сто от финансовите активи

- ✓ EURUSD - евро/ долар
- ✓ GBPUSD - паунд / долар
- ✓ USDJPY - долар / йена
- ✓ USDCHF - долар / швейцарски франк
- ✓ AUDUSD - австралийски долар /американски долар

CFD – до 30 на сто от финансовите активи

- ✓ Петрол
- ✓ Злато
- ✓ Сребро

РИСКОВЕ

Рисков профил

Инвестициите във финансови активи, в частност „Управление на активи“ при „Хипер Груп“ ООД, не са гарантирани от гаранционен фонд или по друг начин. Предходните резултати от дейността на „Хипер Груп“ ООД, нямат връзка с бъдещите резултати от неговата дейност. Стойността и доходът от тях могат да се понижат, печалбата не е гарантирана и инвеститорите поемат риска да не възстановят инвестицията си в пълен размер.

Основните рискове, които инвеститорите ще носят при инвестиране в „Управление на активи“ при „Хипер Груп“ ООД, са:

Пазарен риск. Пазарните цени на инвестицията могат да варират поради възникнали промени в икономическата и пазарната среда, паричната политика на централните банки, деловата активност на сектора, в който оперират активите и търсенето и предлагането на пазара на валута, опции и други търгувани от „Упълномощеното лице“ финансови инструменти. В определени моменти цените на активите на пазара (световните финансови пазари) могат да варират значително. Този пазарен риск засяга нетната стойност на управляваните активи, която също ще варира в резултат на промените на пазарните цени на търгуваните



инструменти, в които упълномощеното лице е инвестирало. За щастие, не всички финансови инструменти, търгувани на даден пазар (борса) и не всички пазари на финансови инструменти променят цените си в една и съща посока в даден момент, и най-различни са факторите, които влияят на пазарната цена на определени финансови инструменти (например: финансови отчети, разкриващи намаление на печалбата на дружеството, издало акциите; загуба на основен клиент; съдебен иск на голяма стойност, предявен срещу дружеството; промяна на регулациите в определена индустрия). Не всички подобни фактори могат да бъдат предвидени. „Упълномощеното лице“ може да намали, но не може да елиминира напълно ефекта от движението на цените на инвестициите чрез диверсификация на портфейла на финансовите активи, като по този начин нетната стойност на активите може да намалее в определени периоди. За диверсификация на инвестициите във финансови инструменти „Упълномощеното лице“ предвижда финансовите инструменти в портфейла да са от валути, опции, CFD, опериращи в различни сектори на икономиките, както и ограничаване на максималната инвестиция във финансови инструменти, съсредоточени на едно място.

Лихвен риск. Това е рискът промените в пазарните лихвени проценти да се отразят неблагоприятно върху дохода или стойността на управляваните активи. По принцип, нарастването на лихвените проценти води до понижаване на пазарната цена на дадени финансови инструменти. При инвестициите във валути, опции и CFD лихвеният риск е по-голям. „Упълномощеното лице“ ще диверсифицира портфейла от управлявани финансови активи, включително чрез инвестиране в опции и в инструменти с плаващ доход, както и може да осъществява сделки по хеджиране на лихвения риск. Въпреки това, възможно е да има периоди, например при повишаване на лихвените проценти, когато понижаването на нетната стойност на активите под управление ще е неизбежно.

Кредитен риск. Това е рискът, при който банка, клирингова къща или друга лицензирана небанкова институция (бенефициент на паричните средства), през която се търгуват финансовите активи, е в невъзможност да изпълни своите задължения, в частност да изплати навреме главницата и/или дължимите лихви и реализирани печалби. При положение, че финансовата институция не може да изпълни задълженията си, в частност да изплати навреме главницата и/или дължимите лихви и реализирани печалби, управляваните активи могат да понесат пълна загуба. Поради тази причина „Хипер Груп“ ООД използва банки и клирингови къщи с най-висок рейтинг, както и диверсифицира риска при желание на клиента (съответно използва поне две банкови или небанкови лицензирани институции за търговия на финансовите активи). Когато конкретните банкови или небанкови лицензирани институции имат кредитен рейтинг, кредитният риск включва възможността за понижаване на кредитния рейтинг на дадената институция, в която е инвестирало „Упълномощеното лице“.



Оценките на рейтинговите агенции Стандарт енд Пуърс, Муудис и Фитч (Standard and Poor's, Moody's, Fitch) са международно признат барометър за кредитния риск. Но и тези рейтинги не са перфектни: те са направени на база минали събития и не отразяват в същата степен на точност възможни бъдещи обстоятелства.

„Упълномощеното лице“ ще се стреми да редуцира кредитния риск при инвестиране посредством извършване на кредитен анализ, диверсификация на инвестициите и наблюдение на събитията и тенденциите в икономическите и политически условия. Няма сигурност, че тези действия на упълномощеното лице ще предотвратят загуби.

Ликвиден риск. Това е рискът, че при определени условия, може да се окаже трудно или невъзможно упълномощеното лице да продаде притежавани финансови активи на изгодна цена.

Валутен риск. Инвестициите в инструменти, деноминирани в чуждестранна валута, могат да бъдат неблагоприятно засегнати от понижение на курса на тази валута спрямо българския лев. Подобни курсови промени биха засегнали нетната стойност на управляваните активи и техния доход. В тази връзка, упълномощеното лице може да извърши определени сделки за хеджиране на валутния риск (напр. валутни опции, покупка и продажба на валута при спот и форуърдни сделки), които сами по себе си също носят определени рискове. Очаква се значителна част от чуждестранните активи да бъдат деноминирани в евро, при които валутен риск не се поема поради фиксирането на българския лев към еврото.

Управленски риск. Възниква поради активното управление на инвестиционния портфейл. „Упълномощеното лице“ ще прилага инвестиционни техники и анализ на рисковете при вземането на инвестиционни решения, но няма сигурност, че желаният резултат ще бъде постигнат.

Инфлационен риск. Възможно е ръстът на инфлацията да компенсират значителна част или целия доход на притежателите на управляваните активи, поради което инвеститорите да не получат реален доход (нараснала покупателна способност) или той да е незначителен. Като противодействие на този риск упълномощеното лице ще се стреми да поддържа подходящ баланс, съобразен с инвестиционните цели и стратегия, между активи с фиксирана и променлива доходност.



Рискове при използването на деривати. Освен горепосочените пазарен, кредитен и ликвиден риск, дериватите носят и допълнителни, специфични за тях рискове. **Управленски риск.** Дериватите са силно специализирани инструменти, чието използване изисква разбиране както на базовия актив, така и на механизма на действие на самия дериват. Сложността на дериватите изисква адекватни средства за наблюдение на сделките с тях, анализ на специфичните рискове и способност да се прогнозира цените. **Риск на лостовия ефект.** Неблагоприятна промяна в цената на базовия актив, курс или индекс може да доведе до загуба на сума, по-голяма отколкото е инвестирана в деривата. Някои деривати имат потенциал за неограничена загуба. Съществува също и **Риск от погрешно оценяване на деривата.** Много от дериватите са сложни инструменти и често оценката им е субективна. Вследствие на това финансовите активи под управление могат да претърпят загуби при покупка на надценени деривати. В заключение, използването на деривати може не винаги да е успешно.

Политически риск. Законодателни промени.

Политическите рискове са свързани с възможността от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятна промяна в стопанското законодателство. Този риск е свързан с възможността правителството на една държава внезапно да смени политиката си и в резултат на това средата, в която работят дружествата да се промени неблагоприятно, а инвеститорите да понесат загуби. Правителствата на някои страни могат да предприемат мерки, включително увеличение на данъчното облагане, ограничаване репатрирането на печалба и др., които могат да имат неблагоприятно влияние върху финансовите активи под управление.

Понастоящем печалбата на финансовите активи под управление не се облага с корпоративен данък. Промяната в данъчните закони, както и на други приложими закони и нормативни актове може да се отрази неблагоприятно върху финансовите резултати на управляваните активи.

Други системни рискове. Други рискове, породени от световната политическа и икономическа конюнктура, са възможната нестабилност или военни действия в региона. Бедствията и аварията са фактори, усложняващи всяка система за управление на рисковете. Последствията са трудно предвидими, но достъпът до информация и прилагането на система за прогнозиране и действия в екстремни ситуации са възможни начини за минимизиране на отрицателния ефект.



Характеристика на типичния инвеститор

Основната група инвеститори, към които е насочена дейността на „Хипер Груп“ ООД са инвеститори със средни и над средните за страната доходи, с добра инвестиционна култура и с умерена рискова поносимост. Това са инвеститори, които биха желали да инвестират на финансовите пазари в диференциран продукт, структуриран от валути, опции и инструменти на паричния пазар, търсещи възможност за реализиране на по-висока доходност спрямо банковите депозити, при запазване умереното ниво на риск.

Инвестиционният продукт на „Хипер Груп“ ООД е предназначен за лица (граждани, фирми, институции), които:

- ✓ са готови да инвестират парични средства в средносрочен и дългосрочен план;
- ✓ са готови да поемат умерен инвестиционен риск, с цел реализиране на по-висок доход от банковите депозити;
- ✓ желаят да имат сигурна и бърза ликвидност, без това да нарушава постигнатия доход от инвестицията;
- ✓ искат да диверсифицират риска на собствения си портфейл;
- ✓ искат парите им да се управляват от професионалисти на финансовите пазари.

Считаме, че продуктите на „Хипер Груп“ ООД са подходящи за български и чуждестранни физически лица, фирми и институции, които желаят да инвестират част от средствата си на финансовите пазари, в диверсифициран продукт, структуриран от валути, опции и инструменти на паричния пазар при средно ниво на риск и възможност за постигане на по-висока доходност от банковите депозити в средносрочен план.

ИКОНОМИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ

Данъчен режим

По-долу е представен общия данъчен режим на предоставени активи за управление и на валута, опции и други финансови инструменти съгласно действащото към датата на този Проспект данъчно законодателство. В най-добър интерес на притежателите на финансови активи и на всички инвеститори е да се консултират по тези и други данъчни въпроси с данъчни експерти, включително относно данъчния ефект в зависимост от конкретната ситуация.



Корпоративно данъчно облагане на „Хипер Груп“ ООД е според действащото данъчно законодателство в България.

Капиталова печалба

Доходите от сделки с валута, опции и други финансови инструменти на активите под управление (реализираната капиталова печалба) не се облагат, защото като основен бенефициент на активите под управление „Хипер Груп“ ООД използва АСМ (Advanced Currency Market S.A), които от своя страна са базирани в Швейцария.

ИНФОРМАЦИЯ ЗА РАЗХОДИТЕ

Транзакционни разходи

Това са разходи, които се заплащат директно от инвеститорите/притежателите на финансовите активи и са един от няколкото основни фактора, които те следва да преценят, когато инвестират в такъв тип продукт.

Инвеститорите, които желаят да предоставят финансови активи под управление, заплащат разходи в размер, определен от банката извършваща трансфера на паричните средства до лицензираната финансова институция бенефициент, също така и такси за нотариална заверка на предоставените от тях необходими документи.

Притежателите на финансови активи, предоставени за управление, не заплащат разходи при последващо обратно получаване/теглене (това важи при положение, че се използва АСМ като бенефициент на финансовите активи).

Инвеститорите/притежателите на финансови активи не дължат такси за допълнителни услуги, оказвани им от „Упълномощеното лице“.



Годишни разходи*

Тези разходи се приспадат от активите предоставени за управление. Те са вторият компонент разходи, които инвеститорите следва да имат предвид, инвестирайки в този продукт. По-долу са посочени максималните годишни разходи на „Хипер Груп“ ООД, като процент от годишната средна нетна стойност на неговите активи, така както тези разходи са планирани от „Упълномощеното лице“:

Годишни разходи на „Хипер Груп“ ООД	Като % от годишната средна НСА
Възнаграждение за „Упълномощеното лице“	от 1.00% до 5.00%
(а)	
Фронт такса (първоначална; еднократно)	от 1.00% до 5.00%
(б)	
Комисиона за постигнати резултати	от 20.00% до 50.00%
(в)	

(а) Съгласно Правилата на „Хипер Груп“ ООД, „Упълномощеното лице“ може да се откаже от част от посоченото възнаграждение.

(б) В “Първоначална (фронт) такса” са включени: основни прогнозируеми административни разходи като: свързани с инвестиране на активите под управление в размер до 0,55%; разходи по обслужването и други разходи, посочени в Правилата на „Хипер Груп“ ООД за негова сметка, нотариални, съдебни и други разходи, свързани със защита интересите на притежателите на активи под управление, както и други извънредни разходи, свързани с дейността на „Хипер Груп“ ООД, в размер до 0,55%. Таксата е различна в зависимост от избраната стратегия.

(в) Във всички случаи общото възнаграждение за постигнати резултати, които се начисляват само върху реализираната печалба над внесения първоначален капитал няма да надвишават 50.00 % (процентът се изчислява на база стратегия и първоначално внесен капитал) от годишната средна нетна стойност на реализираната печалба, което е изискване на „Хипер Груп“ ООД за максимален размер на тези разходи.

* тарифите за такси, комисиони и възнаграждения на конкретната стратегия са прикрепени като приложение към проспекта



ТЪРГОВСКА ИНФОРМАЦИЯ

Условия и ред

Заявка за управление на активи

По правило инвеститорите могат всеки работен ден да направят заявка за управление на активи директно при „Хипер Груп“ ООД, чрез неговото „Упълномощено лице“. Инвеститорите следва да подадат заявка за управление на активи до „Хипер Груп“ ООД, заедно с необходимите приложения към нея, в следните офиси, осигурени от Дружеството:
в офиса на „Хипер Груп“ ООД на адрес:

гр. Варна
ул. „Иларион Макариополски“ № 24, ет.1, офис 1
тел.: (+359 52) 654 987, факс: (+359 52) 654 987
работно време: от 10.00 ч. до 17.00 ч.

Формуляри и необходимите декларации са налични в посочените офиси, осигурени от „Хипер Груп“ ООД. Те са посочени и на Интернет страницата на „Хипер Груп“ ООД.

При подаване на заявка инвеститорите следва да се легитимират с документ за самоличност (лична карта). При подаване на заявка от името на юридическо лице или в други случаи на представителство, представителят следва да удостовери своята представителна власт с документи съгласно закона (напр. със съдебно удостоверение за актуално състояние на представляваното дружество, издадено най-много 6 месеца преди представянето му, заедно с документ за самоличност). Ако при подаване на заявка инвеститорият физическо или юридическо лице се представлява от пълномощник, последният следва да приложи към поръчката нотариално заверено пълномощно (в оригинал или нотариално заверен препис). Пълномощното трябва да съдържа овластяване за придобиване (извършване на сделки) с финансови инструменти. В резюме, документите за легитимация и представителството при подаване на заявка за управление на активи от „Хипер Груп“ ООД, включително при по-специфични ситуации (представяване на непълнолетни и др.) се съдържат в Процедурата за легитимация. Допълнителна информация в тази връзка може да се получи в офисите, в които се приемат поръчките, както и от Интернет страницата на „Хипер Груп“ ООД.

Инвеститорият може да оттегли (отмени) подадената заявка за управление на активи от „Хипер Груп“ ООД най-късно до 17:00 ч. в деня на подаването ѝ.



ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ

Пълният проспект, както и годишните и тримесечните отчети на активите под управление се предоставят на инвеститорите и могат да бъдат получени от тях безплатно.

Надзор върху дейността на активите, предоставени за управление във връзка с организиране и управление на финансовите активи, се осъществява от FINMA (Швейцарския Федерален Финансов Регулативен Орган), тъй като „Хипер Груп“ ООД използва АСМ (Advanced Currency Markets S.A) за бенефициент на паричните средства на своите клиенти .

Получаване на допълнителна информация за „Хипер Груп“ ООД, както и безплатно предоставяне на проспект, при поискване от страна на инвеститорите, може да се осъществи:

- ✓ от „Хипер Груп“ ООД, гр. Варна, ул. Иларион Макариополски 24, оф.1, тел.: (+359 52) 654987, факс: (+359 52) 654987; лице за контакти: Петър Амеров, Жечка Начева всеки работен ден от 10:00 до 18:00;
- ✓ в офисите на “Хипер Груп” ООД;
- ✓ на Интернет страница: www.hypergroup.org

Дата на изготвяне на проспекта:

ноември 2009г.

Актуализация

януари 2010г.

Изготвили Проспекта:

Жечка Начева

Петър Амеров

Долуподписаното лице, в качеството си на изпълнителен директор и представляващ „Хипер Груп“ ООД, с подписа си, положен на 29 януари 2010 г., декларира, че Проспектът отговаря на изискванията на закона.

Hyper Group Ltd

Fees

№ 001/2010

Варна, 01 Януари, 2010г.

„Приложение”

ТАРИФА

Такси, Комисиони и Възнаграждения

Консервативна Стратегия

Годишни разходи

Тези разходи се приспадат от активите предоставени за управление. Те са основен компонент разходи, които инвеститорите следва да имат предвид, инвестирайки в този продукт. В долната таблица са посочени минималния депозит и максималните годишни разходи на „Хипер Груп” ООД, като процент от годишната средна нетна стойност на активи, предоставени за управление, така както тези разходи са планирани от „Упълномощеното лице”:

Минимален депозит: 100'000 USD (или еквивалент)





Годишни разходи на „Хипер Груп“ ООД	Като % от годишната средна НСА
Възнаграждение за упълномощеното лице 2.00%
(а)	
Фронт такса (първоначална; еднократно) 2.00%
(б)	
Комисиона за постигнати резултати 25.00%
(в)	

(а) Съгласно Правилата на „Хипер Груп“ ООД, „Упълномощеното лице“ може да се откаже от част от посоченото възнаграждение.

(б) В “Първоначална (фронт) такса” са включени: основни прогнозируеми административни разходи като: свързани с инвестиране на активите под управление в размер до 0,55%; разходи по обслужването и други разходи, посочени в Правилата на „Хипер Груп“ ООД за негова сметка, нотариални, съдебни и други разходи, свързани със защита интересите на притежателите на активи под управление, както и други извънредни разходи, свързани с дейността на „Хипер Груп“ ООД, в размер до 0,55.%.

(в) Във всички случаи общото възнаграждение за постигнати резултати, които се начисляват само върху реализираната печалба над внесения първоначален капитал няма да надвишават 50.00 % (процентът се изчислява на база стратегия и първоначално внесен капитал) от годишната средна нетна стойност на реализираната печалба, което е изискване на „Хипер Груп“ ООД за максимален размер на тези разходи.

Удобства:

Ликвидност: Трети работен ден след поискване

Разширено отчитане: Подробното отчитане позволява на клиентите да проследят всички движения, извършени по отношение на тяхната сметка.



Актуален пример за консервативна стратегия

Минимална инвестиция: 100'000 USD (или еквивалент)

Такси:

Фронт такса: 2% (еднократно)

Възнаграждение за упълномощеното лице: 2% (годишно)

*Комисиона за постигнати резултати: 25%

* Комисиона за постигнати резултати се начислява само върху реализирана печалба над депозирания капитал за управление, и представлява разликата от крайното салдо и внесения капитал.

Пример:

Внесен капитал: 100'000 USD (или еквивалент)

Фронт такса: 2'000 USD (еднократно)

Възнаграждение за упълномощеното лице: 2'000 USD

Пример при реализирана печалба:

Печалба: 20'000 USD

Крайно салдо: 120'000 USD

*Комисиона за постигнати резултати: 5'000 USD

Екипът на „Хипер Груп“ ООД е в състояние да проектира хибридни продукти и автоматизирани стратегии за търговия, с първоначален депозит, вариращ от USD 5'000 до USD 500'000, които от своя страна дават възможността на клиентите да се възползват от способността на действие, няколко секунди по-бързо от другите участници на пазара.

За повече информация не се колебайте да ни се обадите или да направите вашето [запитване](#).

От Екипа на „Хипер Груп“ ООД, България